

Gestion Commerciale

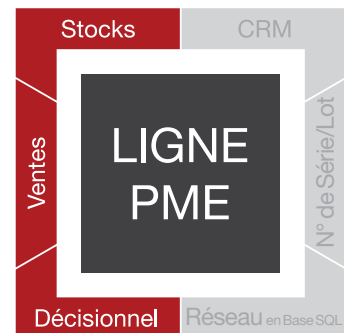
2016

Gérez tous les aspects commerciaux de votre PME grâce à une solution de gestion puissante offrant une maîtrise totale de votre activité. Des achats, aux ventes en passant par les stocks, mais aussi d'autres fonctionnalités avancées telles que la gestion du multi-dépôts, des nomenclatures...

EBP Gestion Commerciale Ligne PME répond aux spécificités de votre activité grâce à ses nombreuses possibilités de personnalisation et de paramétrage.

Pour obtenir une solution complète, vous pouvez associer votre logiciel de gestion commerciale à différents modules :

- CRM
- Numéro de série/lot
- Maintenance - SAV
- Gestion des affaires
- Gestion des Gammes



Gestion Plus
L'INFORMATIQUE
DE GESTION
De Bock Armand
Rue des Amandiers 23
7100 La Louvière
Tel : 064 / 22.44.04
Gsm: 0475/42.62.00 Fax: 02/612.86.09
Email: info@gplus.be Web: www.gplus.be

User Friendly

Price

Ready to use



ZOOM sur les fonctions clés

OPTIMISEZ LES PROCESSUS COMMERCIAUX DE VOTRE ENTREPRISE.

La maîtrise des coûts liés au stock

Disposez d'une gestion des stocks pointue, de la saisie des bons d'entrée/sortie, à la consultation des stocks à un instant T, jusqu'à la gestion de l'inventaire. Pour aller encore plus loin, le logiciel vous permet de gérer plusieurs dépôts de stockage avec la fonction multi-dépôts : transfert inter-dépôts, notion de transit, historique des mouvements d'un article. Travaillez en flux tendu grâce à la gestion de la « contremarque » pour générer automatiquement une commande fournisseur à l'enregistrement d'une commande client. Un gain de temps précieux.

L'automatisation des tâches

Gagnez du temps et évitez les erreurs de saisie en automatisant certaines tâches (facturation périodique, réapprovisionnement automatique, alerte, etc.). Vous augmentez ainsi la réactivité et la performance de votre entreprise tout en vous concentrant sur la conquête et la fidélisation de vos clients.

La réduction des impayés

Suivez les règlements et relancez les clients en disposant d'informations détaillées et d'un historique structuré des actions menées et à venir. Paramétrez vos propres modèles de rappel à utiliser et déterminez vos délais de rappel. Aidez vous du tableau de gestion des rappels et de son historique pour organiser au mieux la gestion de vos rappels.

Libelle (Fam...)	Code Famille...	Nom de l'art...	Date client (...)	janvier	février	mars	avril
#	#	#	#	0	0	0	0
#	#	#	#	0	0	0	0
Total				0	0	0	0
#	#	#	#	0	0	0	1.327,40
#	#	#	#	0	0	0	1.957,60
#	#	#	#	0	1.385,98	0	0
#	#	#	#	957,79	0	0	0
#	#	#	#	0	0	0	0
#	#	#	#	0	0	0	0
#	#	#	#	0	0	0	0
Total				957,79	1.385,98	0	2.896,20
#	#	#	#	0	0	0	1.001,95
#	#	#	#	0	478,76	0	0
#	#	#	#	0	0	514,32	0
#	#	#	#	0	0	0	202,09
#	#	#	#	0	0	0	1.814,79
Total				0	478,76	2.028,01	202,09
Total général				957,79	2.064,74	2.526,01	4.896,31

Les statistiques sont personnalisables grâce au menu « mes statistiques » après le choix des critères de sélection et du type de statistiques que l'on souhaite obtenir (CA, palmarès, marges...). On accède ainsi à un tableau de données totalement paramétrable.

DÉCISIONNEL

Les statistiques paramétrables

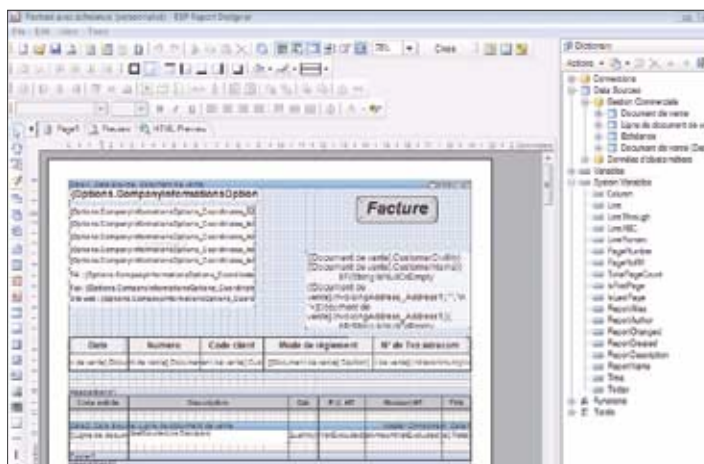
Créez vos propres tableaux d'analyse et suivez vos résultats au jour le jour pour anticiper et piloter votre entreprise efficacement : CA par client, par article, évolution de CA par fournisseur, par article, etc. Vous avez donc la possibilité de créer vos propres statistiques avec vos critères de sélection et du type de statistiques que vous souhaitez obtenir. Vous avez ainsi un véritable outil décisionnel pour prendre les bonnes décisions.

Les tableaux de bord personnalisables

Disposez de tableaux de bord pré-paramétrés ou personnalisez-les pour visualiser de manière synthétique les indicateurs clés de performance de votre activité commerciale (meilleurs clients, évolution de CA, etc.). Vous pouvez insérer toutes les informations disponibles dans votre logiciel mais aussi avoir des liens directs vers des pages internet, des flux RSS, etc. Vous pouvez également affecter des tableaux de bord par utilisateur.

Les nombreux reportings complets et détaillés

Réalisez des analyses multi-dimensionnelles avec vos propres critères en exploitant l'ensemble de vos données de façon intuitive et rapide.



Un générateur d'états puissant pour modifier et /ou créer vos propres modèles d'impression

■ PROFITEZ D'UNE SOLUTION FLEXIBLE ET ADAPTABLE

Un logiciel personnalisable

Personnalisez votre logiciel de gestion en fonction de vos besoins et ceux de vos collaborateurs. Créez vos propres listes de consultation de documents, de présentation des éléments comme par exemple en triant les champs de vos listes par date, par nom de client mais aussi en effectuant des regroupements d'informations par de simple glisser-déplacer, etc.

Gagnez du temps grâce à la gestion des favoris qui vous permet de vous créer un menu personnalisé en ajoutant les fonctionnalités que vous utilisez au quotidien. Ajoutez des champs personnalisés calculés et synchronisez-les entre application afin de personnaliser votre logiciel en fonction de vos besoins.

Des éditions à l'effigie de son entreprise

Open Report Designer est un outil puissant de paramétrage des impressions. Il permet de soigner l'image de votre entreprise auprès de vos clients grâce à des documents professionnels.

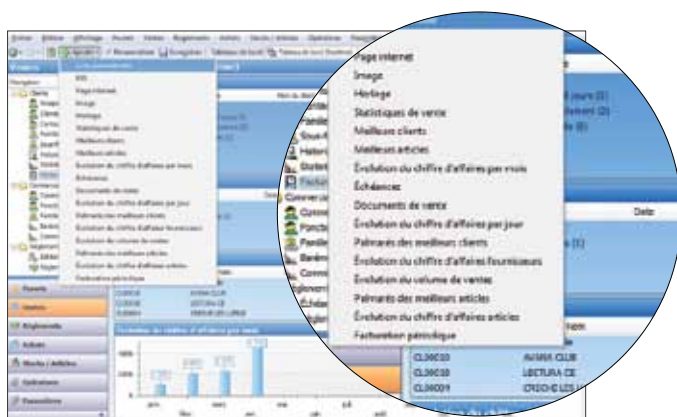
Véhiculez une image professionnelle et personnalisez vos documents à l'effigie de votre entreprise en utilisant l'un des 600 modèles disponibles (devis, factures, commandes, etc.). Il est également possible de concevoir ses propres modèles d'impression, des plus simples aux plus complexes.

A chacun son paramétrage !

Installez votre logiciel en réseau et paramétrez les droits d'accès.

Affectez des droits par utilisateur ou par groupe d'utilisateurs, tout en ayant la possibilité de gérer des exceptions au sein d'un groupe. Les spécificités des utilisateurs peuvent être prises en compte grâce à la puissance et à la finesse de la gestion des droits. Ainsi, chacun bénéficie de son propre univers de travail (tableaux de bord, vues, etc.).

Il est également possible d'affecter des droits par colonne et par valeur pour renforcer le niveau de confidentialité des données.



Le tableau de bord personnalisable

Le tableau de bord permet de suivre en temps réel et en un clin d'oeil les indicateurs clés de performance. L'entreprise dispose de tableaux pré-paramétrés mais a la possibilité de les personnaliser pour y indiquer des données spécifiques liées à l'activité.



Fonctions Principales

Caractéristiques générales

- Nombre de dossiers : 10
- Aide en ligne
- Barre de tâches et de navigation
- Champs personnalisés (dont calculés)
- Tableau de bord personnalisable pour suivre son activité commerciale
- Recherche multi-critères
- Tri, regroupement avancé
- Sauvegarde et restauration
- Sauvegarde en ligne (en option)
- Gestion des favoris
- Gestion des alertes
- Champs obligatoires (personnalisables)

Suivi des tiers

- Fichiers clients, prospects et fournisseurs
- Famille clients / prospects / fournisseurs
- Sous familles clients et fournisseurs
- Classification supplémentaire avec la notion de groupe (paramétrage jusqu'à 2)
- Fiches Contacts
- Tarifs et promotions clients/fournisseurs
- Gestion des modes de règlement et des échéances multiples
- Tableau de gestion des relances clients
- Multi-adresses de facturation et livraison
- Publipostage
- Clients / fournisseurs en sommeil / bloqués / partiellement bloqués
- Envoi de SMS via des partenaires* : (prochaine version)

Gestion des articles

- Articles / Famille articles / Sous famille articles
- Article type bien ou service
- Etiquettes avec code-barres
- Gestion et historique RECUPEL
- Articles liés et de remplacement
- Articles en sommeil / bloqués / partiellement bloqués
- Articles non facturables

Gestion des stocks

- Gestion de stock en multi-dépôt
- Gestion de stock en multi-emplacement
- Ordres et bons de transfert (traitement total ou partiel)
- Bons d'entrée/sortie
- Visualisation des mouvements de stocks
- Valorisation du stock au PUMP
- Saisie des inventaires
- Gestion des douchettes pour import des données
- Justification des écarts
- Réapprovisionnement automatique
- Contremarque pour une gestion des stocks en flux tendus

Gestion des ventes et des achats

- Devis, commandes, bons de livraison, bons de retour, factures, notes de crédit
- Factures et notes de crédit d'acompte
- Gestion des bons de retours et notes de crédit partiels, transfert de facture en bon de retour
- Regroupement de documents (devis, factures, commandes, bons de livraison, bons de réception et bons de retour)
- Ajout du VCS sur les factures
- Livraison / réception totale ou partielle
- Demandes de prix, commandes fournisseurs,

- bons de réception, bons de retour
- Factures et note de crédit d'achat
- Gestion du tiers payeur
- Envoi des documents par e-mails
- Duplication d'un document vente et achat dans un autre type de pièce
- Frais de port
- Facturation périodique
- Impression du planning des livraisons
- Facturation HT ou TTC
- Facturation d'articles non référencés dans la base articles
- Numéro de révision pour les devis (suffixe supplémentaire)
- Escompte inconditionnel
- Remises complémentaires
- Règlements clients et fournisseurs complets ou partiels
- Gestion des écarts de règlement
- Préparation à la remise en banque
- Remise en banque (règlements client)
- Décaissement (règlements fournisseur)
- Génération de fichiers SEPA : virement, domiciliation, virement international
- Historique simple ou détaillé de toutes les pièces d'un client et d'un fournisseur
- Historique d'un document
- Historique des lignes de chaque document
- Transfert de documents
- Journal des événements
- Gestion du multi-devises (règlements, écarts, téléchargement des cours)
- Gestion de l'analytique
- Gestion de Recupel sur les achats et les ventes
- Livraison client depuis un document d'achat

Gestion des affaires

- Fiche par affaire regroupant les achats, les frais et les ventes
- Gestion du planning
- Création d'évènement
- Facturation de l'avancement
- Analyse synthétique entre les coûts et le CA pour obtenir la rentabilité de chaque affaire
- Données : prévisionnel et réalisé
- Statistiques détaillées : tableaux croisés dynamiques

Gestion des commerciaux / collaborateurs

- Fichier commerciaux / collaborateurs
- Famille commerciaux / collaborateurs
- Fonction des commerciaux / collaborateurs (assistant, commercial, responsable de service...)
- Barème de commissionnement
- Liste avec détail du calcul des commissionnements
- Commerciaux en sommeil / bloqués / partiellement bloqués
- Dépôt par défaut par commercial

Gestion des nomenclatures

- Nomenclature de type fabrication
- Nomenclature de type commercial avec prise en compte de la TVA sur les composants
- Multi-niveaux
- Gestion de la somme des prix d'achat ou des prix de vente HT, TTC ou prix de revient
- Ordres et Bons de fabrication (traitement total ou partiel)
- Ordres et Bons de désassemblage (traitement total ou partiel)

- Livraison partielle des nomenclatures commerciales
- Impact dans les statistiques avec prise en compte du niveau de nomenclature

Editions

- Personnalisation des impressions
- Déclaration Intrastat
- Besoins en composants et sous-composants

Importation/Exportation

- Prochainement, dans un module complémentaire payant : export des écritures comptables au format du logiciel de la fiduciaire comptable : EBP Compta, Winbooks, BOB, Kluwer.
- Import-Export des bases clients, articles, unités, fournisseurs, familles, barème Recupel au format CSV
- Import/export paramétrables des articles, famille articles, sous famille articles, clients, familles clients, sous familles clients, contacts, fournisseurs, famille fournisseurs, sous familles fournisseurs, commerciaux/ collaborateurs, famille commerciaux collaborateurs, barème Recupel, secteurs géographiques, groupes, devis, commande, facture, règlement client, des inventaires, des documents d'achat, des règlements d'achat, des documents de stock, les bons livraison/ réception, les notes de crédit
- Exportation des impressions au format PDF, Word®, Excel®
- Exportation des listes au format XML, TXT, Excel®, HTML

Statistiques

- Statistiques clients, articles, documents sous forme de tableaux, graphiques : CA, marge, palmarès clients...
- Statistiques fournisseurs et financières (répartitions des règlements et des échéances)
- Statistiques paramétrables
- SQL Server Analysis Services (nécessite Microsoft® SQL Standard)
- Comparatif N / N-1
- Groupes statistiques par famille

Version réseau (en option)

- Gestion des droits, par colonne par utilisateur et par groupe d'utilisateurs

*Nécessite la souscription à un contrat de Services. Nous consulter.

Comme signalé, certaines fonctionnalités seront intégrées dans de prochaines versions. N'hésitez pas à nous demander des précisions par mail ou téléphone.

Des modules complémentaires existent ; Numéro de série/lot - Maintenance & SAV - Gestion des Gammes - Gestion des Affaires. Merci de nous contacter.



Gestion Plus
L'INFORMATIQUE
DE GESTION
De Bock Armand

Rue des Amandiers 23
7100 La Louvière
Tel : 064 / 22.44.04
Gsm: 0475/42.62.00 Fax: 02/612.86.09
Email: info@gplus.be Web: www.gplus.be

Configurations Minimales Requises :

- Processeur : Intel P4 2 GHz ou supérieur
- Mémoire : 3 Go
- Ecran : résolution 1024x768 en 16 bits
- Espace disque libre : 3 Go

Systèmes d'exploitation supportés :

- Windows XP® SP3
- Windows Vista® SP1 32 bits et 64 bits
- Windows® 7 32 bits et 64 bits
- Windows® 8 32 bits et 64 bits
- Windows® 10

Windows XP®, Vista®, 7 et 8 sont des logiciels dont vous devez faire l'acquisition préalablement à l'utilisation du logiciel.

